

El 'e-commerce' se estrena en la salud

La empresa TuMédico.es basa su servicio en el pago por uso

MARIMAR JIMÉNEZ Madrid

Es el primer sistema de salud basado únicamente en el pago por uso que nace en España, y lo hace como alternativa a la sanidad pública y privada y a los seguros privados. TuMédico.es permite contratar vía online servicios sanitarios de cualquier especialidad, por separado y con tarifas fijas "un 50% inferiores a la media del sector", según explica el presidente y fundador de esta compañía, Ángel Amilibia. Un hecho que no afecta, subraya, a la calidad del servicio.

Su cuadro médico ya está integrado por 4.434 profesionales de 54 especialidades que ofrecen cobertura en 87 ciudades españolas, y las cifras irán creciendo. La compañía promete al usuario atención médica en un plazo inferior a cinco días laborables. "Somos la evolución natural de la sanidad privada en España, que pasa por el uso eficiente de los recursos y por promover una relación más directa entre el profesional y el paciente, y que hacemos posible gracias a un sistema más justo y transparente para ambos", continúa.

Amilibia destaca que TuMédico.es ofrece una cobertura sanitaria integral a la carta, "sin las obligaciones de los seguros de salud, pero con todas sus ventajas asistenciales, como la inmediatez y la libertad de elección del profesional". Igualmente, se presentan como una opción complementaria a la Seguridad Social, para quien no quiere o no puede contratar un seguro ni acceder a la asistencia privada que había hasta ahora. En este sentido, señala que la



Alberto, Ángel y Beatriz Amilibia están al frente de la compañía TuMédico.es.

LA CIFRA

4.434

profesionales de 54 especialidades es el cuadro médico actual de TuMédico.es, que cubren 87 ciudades españolas.

compañía garantiza al usuario atención médica en un plazo inferior a cinco días laborables. Según los últimos datos publicados en España, correspondientes al segundo semestre de 2012, el tiempo medio de espera para intervenciones quirúrgicas no urgentes en el Sistema Nacional de Salud es de 100 días.

Las tarifas de visita a cualquier especialista de su cuadro

médico no superan en ningún caso los 38 euros. "Convertimos la sanidad privada en una opción asequible, como recurso ocasional o bien como asistencia sanitaria habitual y complementaria a la Seguridad Social", insiste Amilibia. El sitio web prevé, además, condiciones especiales para entidades sociales, asociaciones de pacientes y colectivos en situación de riesgo, y ha creado una línea específica de paquetes asistenciales para aquellas empresas interesadas en ofrecer beneficios sociales a sus empleados.

Todas las especialidades

"No somos un portal de ofertas o de descuentos en tratamientos puntuales, sino un sistema de salud que incorpora el 98% de los actos médicos de todas las especialidades", dice el directivo, que también es doctor. Este cuenta que, en el

caso de cirugías mayores u hospitalizaciones, ponen en contacto, a coste cero, al paciente con los centros y especialistas "y acordamos un precio máximo, siempre por debajo de las tarifas habituales".

La inversión en el proyecto alcanzará el millón de euros al finalizar el primer ejercicio, y para entonces esperan estar gestionando 50.000 actos médicos al mes. Los ingresos previstos para este periodo son de 2,5 millones. TuMédico.es tiene una plantilla de 12 personas y un equipo externo de asesores. "Los médicos deben superar un proceso de selección exigente, pero les garantizamos honorarios que, de media, sobrepasan en un 30% a los que pagan las mutuas. Evitamos situaciones en las que la remuneración que perciben por parte de ciertas compañías de seguros puede no superar los 10 euros por consulta".

La aerolínea de Emiratos Árabes Etihad pacta la compra de Alitalia

CINCO DÍAS Madrid

Después de varios meses de negociaciones, la aerolínea italiana Alitalia informó ayer de que ha llegado a un acuerdo de compra con la compañía de Emiratos Árabes Etihad. Según el comunicado, las condiciones de este compromiso se harán efectivas en las próximas horas, una vez que hayan sido aprobadas formalmente por el consejo de administración de Alitalia.

Según medios italianos, Etihad estaría dispuesta a invertir hasta 500 millones de

euros y comprar el 49% de la empresa italiana para garantizar su recuperación. Además, el periódico económico *Il Sole 24 Ore* afirmó que entre los requisitos exigidos por la entidad compradora estaría el de despedir a entre 2.500 y 3.000 personas.

La operación con Etihad es la última baza para salvar la aerolínea italiana de bandera, que lleva más de un lustro al borde de la quiebra. En 2009 estuvo al borde de la bancarrota y, en esa ocasión, fue salvada por un grupo de

unos 20 inversores privados italianos y Air France-KLM. En octubre de este año la empresa volvió a necesitar imperiosamente capital, y tras negociaciones de última hora consiguió recabar apoyos para una ampliación de capital de 300 millones de euros, que se concretó en diciembre y que precisó de dinero público. En aquella ocasión Air France rechazó aportar más financiación y la empresa se vio obligada a buscar socio.

El presidente de Alitalia, Roberto Colaninno, aseguró

que esta operación "refuerza la perspectiva de crecimiento de la empresa a largo plazo", según el comunicado de la compañía. "Estamos encantados de seguir adelante con esa operación", aseguró por su parte el presidente y director ejecutivo de la compañía de Oriente Medio, James Hogan, quien añadió que "la participación accionarial en Alitalia será positiva para las dos aerolíneas". Hogan ha capitaneado la expansión de Etihad mediante la compra de aerolíneas de segunda fila en Europa.

LLEGAN
LOS PLAYOFF
DE LA LIGA ENDESA

Ahora más que nunca
nuestros jugadores
merecen la energía
de todos los Basket Lovers.

liga endesa
PLAYOFF
2014

#BasketLover
BasketLover.es

liga endesa

endesa

ENERGÍA PARA LA VIDA